歯科衛生士に幸せを運ぶカウンセリング

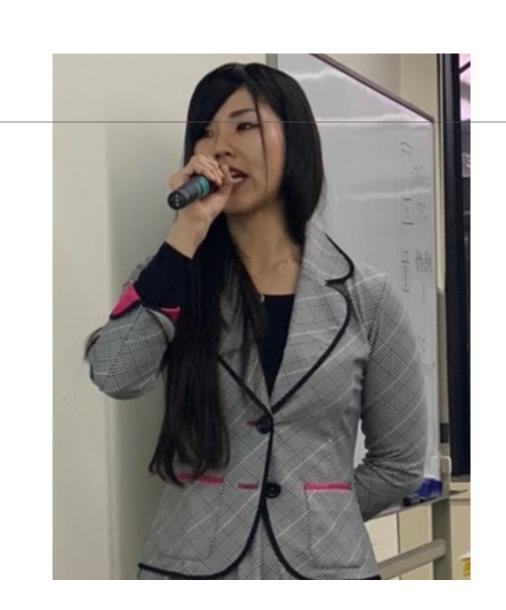
Lumiere 近藤理紗



自己紹介

近藤 理紗 (こんどうりさ)

- oLumiere 代表(心理学講師、カウンセラー、コンサルタント)
- ○NPO幸せに生きる力を育む研究所 理事
- ○大阪歯科大学歯科衛生士専門学校卒業、放送大学教養学部、心理と教育学科在籍中
- ○2015年よりリアリティーセラピーを学び始め、2018年に選択理論心理士となる。



○歯科衛生士として選択理論を用いた信頼関係作りに取り組み、医院収入のアップに貢献してきた経験を基に2020年独立し、講演活動に取り組む。「心と身体の健康は美しさを創る♥」をモットーに、選択理論学、分子栄養学をベースとして自分らしく輝く人を創るサポートをしている。就業支援事業所、企業研修、オンライン勉強会、公立高校にて選択理論、分子栄養学を普及するために講師として活動中。

- カウンセリング、コンサルティング、クリニックでより良い人間関係の構築のサポートを行なっている。
- *スウェーデンイエテボリ大学海外研修修了、韓国Ye歯科研修、上間スクール卒業、フィリピン海外ボランティア終了
- ○資格
- 歯科衛生士、ビューティアドバイザー、全米ヨガアライアンスRYT200、選択理論心理士
- ○所属学会
- 日本選択理論心理学会、 認定NPO日本リアリティーセラピー協会
- ウィリアムグラッサー・インターナショナル(WGI)、KYBクラブ所属(分子整合栄養医学)

歯科衛生士が抱える悩み

・職場の人間関係に疲れた

歯科医院は女性の職場が多いため、いじめのようなことも少なくありません。勤務歴が長いスタッフが密かに権力を握っていたり、嫌いなスタッフを退職に追い込むケースもあるようです。院長からのパワハラはセクハラを受けるケースもあります。このような人間関係に我慢できなくなり、辞めたいと考える人は多いです。

• 院長の考えに付いていけない

人前で怒鳴る、人格否定などの暴言や罵倒、八つ当たりされる、挨拶や質問を無視される、物理的に不可能な量や理不尽な内容の仕事を指示される、ボディタッチが多い、 私的な誘いをしてくる。このような理由が多いです。

•仕事内容に不満がある

やりがいを持てない。やりたい仕事ができない。自己成長できない。講習会などへ参加するための補助がない。1人に負担がかかっている。やりたくない仕事を押し付けられる。 仕事内容に不満を持つ方が多いようです。

・福利厚生が無い

福利厚生もほとんど無く産休や育休も取りづらいので、結婚や出産を機に退職する人も多いです。

•給与・待遇面に不満がある

業務量に対して給料が見合っていない、サービス残業が多いなど、給与や待遇面に不満がある人も多いです。

現場の声

現場の声

- ▶人の話を聞かなかったり、自分のことばかり話すスタッフが多い
- 自分を正当化する院長、スタッフが多い
- 被害者意識が強いスタッフが多い
- Noと言えず、嫌なことが断れない
- ▼不機嫌な人の機嫌をとったり、相手に気を使っている。
- 相手の評価が気になる
- 相談できる人がいない
- 自分のことを理解してくれる人がいない
- やりたいことが出来ない
- ✓ 勉強できる環境がない
- 嫌な仕事を先輩や院長から押し付けられる
- ✔院長の診療方針についての説明が不足している
- ✔ 院長が人によって態度が違う
- ▶ 院長が売り上げにしか興味がない
- ▶ 院長がスタッフの幸せを考えてくれない



1人で悩んでいませんか?

歯科衛生士カウンセラーによるカウンセリングを受けてみませんか?





歯科衛生士としての理想像は?

歯科衛生士としてお仕事をする中で、理想の状態はどんな状態ですか?

どんな歯科衛生士になりたいですか?

理想の状態が手に入ったとしたら、皆さんの生活はどのように変化しそうですか?





カウンセリングで手に入ること

- 良好な人間関係が築くことができる
- 他人の意見に左右されない自分
- イライラしたり、落ち込んだりすることが少なくなる
- 不安に対する捉え方の変化
- 睡眠不足の解消
- **レ**モチベーションの継続が可能
- 疲労感の改善
- 毎日が気分が良くなる
- 当たり前のことに感謝できる
- 小さなことに幸せを感じることができる



他にも色々な事が手に入るかもしれません。

(1)カウンセリング (オンライン)

歯科衛生士カウンセラーによる 選択理論学ベースのカウンセリング 抱えているお悩みについての解決のサポート。

歯科衛生士としてお仕事をする中でのお悩みを相談してみませんか?

1時間 ¥10,000

6回コースの場合は 50,000円

前日キャンセル料50% 当日キャンセル料100%



ご利用にあたって

費用及び、前提条件

- •本費用は標準価格です。お客様のご要望等を踏まえ、最適なご提案をさせて頂きます。
- •御支払は、前日までのお振込をお願いしております。
- •御支払は、別途指定の口座にお振込みをお願い致します。
- 経費(交通・出張費、宿泊代等)は、別途実費請求とさせて頂きます。
- •作業範囲の変更、または当初予測されなかった事態が発生する場合には、別途協議させて頂くものと致します。
- •機密保持、個人情報を含む契約内容の詳細につきましては、別途弊社標準の契約書にて合意させて頂きます。
- •キャンセル規定がございます。

実際の勉強会の様子



